

# Technical Sales & Project Engineer (m/w/d)

Schutztechnik & Automatisierung in der Mittel- und Hochspannungsverteilung  
 Fokus: Central Europe, DACH & Osteuropa | Standort: Home-Office (Achse München-Dresden)



## Ihre Aufgaben

- **Key Account Management (DE/AT):** Betreuung namhafter Netzbetreiber und Anlagenbauer mit Beratung zu komplexen Schutz- und Automatisierungskonzepten in der Mittelspannungsverteilung.
- **Marktaufbau (PL/HR):** Pionierarbeit und Neukundenakquise für unsere Technologie in Polen und Kroatien.
- **Technisches Consulting:** Präsentation unserer Lösungen im Bereich TAB, wandlerstromversorgter Schutz, IEC61850, Distanzschutz und Umspannwerk-Automatisierung.
- **Innovation:** Feedback-Schnittstelle zwischen Markt und Schweizer Entwicklung.

## Ihr Profil

- **Qualifikation:** Studium Elektro-, Automatisierungs-, Energie- oder Wirtschaftsingenieurwesen.
- **Expertise:** Praxis im technischen Vertrieb oder in der Projektierung (Schutz- oder Leittechnik).
- **Mindset:** Berater-Persönlichkeit
- **Sprachen:** Deutsch und Englisch verhandlungssicher; Polnisch oder Kroatisch von grossem Vorteil.
- **Reiseprofil:** Hohe Reisebereitschaft innerhalb der Zielmärkte; Wohnsitz idealerweise im Raum Köln, Frankfurt, Stuttgart oder München.

## Unser Angebot

- **Pionierrolle:** Gestaltungsfreiheit beim Markteintritt in neue Länder innerhalb eines stabilen Schweizer Familienunternehmens.
- **Sicherheit:** Deutscher Arbeitsvertrag (via EoR) bei 100 % operativer Zugehörigkeit zur NSE AG.
- **Benefits:** Firmenwagen (auch privat) und Home-Office, ein Bruttojahresgehalt ab € 75.000,- dotiert (Basis Vollzeit). Eine marktconforme Überzahlung ist je nach spezifischer Qualifikation, Erfahrung und Sprachkenntnissen ausdrücklich vorgesehen. Ein zusätzliches, leistungsorientiertes Bonusmodell ist Teil des Pakets.
- **Kultur:** Schweizer Innovationskraft, flache Hierarchien und moderne digitale Prozesse

## Über NSE – Swiss Innovation at its best

Die **NSE AG** ist ein führendes Schweizer Hochtechnologie-Unternehmen im Bereich der Sekundärtechnik. Seit über 25 Jahren entwickeln wir innovative Lösungen für **Netzschutz**, Steuerung und **Stationsautomation in Mittel- und Hochspannungsanlagen**. Unsere Produkte wie KOMBISAVE+ oder POWERSAVE setzen Standards in Sachen Zuverlässigkeit und Präzision.

**Mehr erfahren? Interessiert? Wir freuen uns auf Sie!**

**Anschrift und Auskunft:** Annette Aebersold, Bremgarterstrasse 54 - CH-5610 Wohlen +41(0) 56 618 77 99 - [bewerbung@nse.ch](mailto:bewerbung@nse.ch)

## Arbeitsort

Homeoffice / Field Based

## Position, Titel

Technical Sales & Project Engineer

## Qualifikation

Elektro-Ingenieur\*in  
 Wirtschafts-Ingenieur\*in

## Beginn

Nach Vereinbarung

## Kontakt:

Annette Aebersold